

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Für unseren Kunden, einen angesehenen Projektentwickler mit regionalem Fokus im Bereich privater Wohngenossenschaften, suchen wir Sie in direkter Festanstellung als

Vertriebsmitarbeiter Immobilien (m/w/d) in Vollzeit

am Unternehmensstandort Schwentimental

Vertriebsmitarbeiter Immobilien (m/w/d)

(1129)

 Standort: Schwentimental  Anstellungsart(en): Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Sie verkaufen und vermitteln projektierte und fertiggestellte Immobilien aus dem Kontext privater Wohngenossenschaften
- Sie entwickeln und steuern alle betrieblichen Vertriebsmaßnahmen für maximalen Erfolg
- Ferner erstellen Sie eigenständige Marketingstrategien und können diese gewinnbringend vorstellen sowie am Markt einsetzen
- Sie sind von Anfang an in die Entwicklungsprozesse neuer Standorte eingebunden und bringen Ihr Know-how mit in die Projektplanung ein
- Als engstes Bindeglied zum Käufermarkt, wissen Sie welche Immobilien gefragt sind. So sitzen Sie bei der Erstellung der Grundrisspläne mit am Tisch und gestalten diese maßgeblich durch Ihre Marktbeobachtungen mit

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung in einem kaufmännischen Beruf sowie eine mehrjährige Vertriebs Erfahrung. Wünschenswert sind Kenntnisse aus der Immobilien- und Baubranche sowie Erfahrungswerte mit öffentlichen Fördermitteln
- Weiter besitzen Sie Know-how im Bereich der Marketing- und Vertriebsstrategien und können diese eigenständig umsetzen
- Lebendige Vertriebskonzepte zeichnen Sie aus. Sie bringen den nötigen Mut und Ideengeist für die Wohnraumverwirklichung mit und können diese gezielt im professionellen Umgang mit Kunden einsetzen
- Sie gehen gerne auf Menschen zu, sind eine offen Persönlichkeit und besitzen ein verhandlungssicheres Auftreten
- Teamfähigkeit und ein hohes Verantwortungsbewusstsein sind für Sie selbstverständlich
- Zuletzt besitzen Sie Kenntnisse im Umgang mit den gängigsten MS-Office Anwendungen und bringen eine gewisse Technikaffinität mit

Ihre Benefits

- Sie erhalten eine intensive und individuelle Einarbeitung für fortwährend spannende Projekte
- Eine vielseitige sowie eigenverantwortliche Tätigkeit mit flachen Hierarchien in einem hochqualifizierten Umfeld
- Ein offenes Arbeitsklima in einem kollegialen Team
- Viele Weiterbildungsmöglichkeiten für die persönliche und berufliche Entwicklung
- Mitarbeitererevents für bestmöglichen Zusammenhalt
- Sie haben die Möglichkeit auf mobiles Arbeiten, genießen einen Parkplatz vor der Tür und eine moderne Büroausstattung wie u.a. höhenverstellbare Schreibtische
- Darüber hinaus besteht die Möglichkeit ein Jobrad für erweiterte Mobilität zu leasen

Die Aufgabe klingt wie für Sie gemacht? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Für Rückfragen und weitere

Informationen steht Ihnen unser Personalberater Tobias Petersen unter +49 431 380074 16 gerne zur Verfügung.

Die Vater pcs GmbH, ein Unternehmen der Vater Unternehmensgruppe, setzt als Partner und Dienstleister hohe Maßstäbe im Recruiting und in der Personalauswahl. In unseren Geschäftsbereichen Personalvermittlung und Executive Search unterstützen wir unsere Mandanten bei der Besetzung anspruchsvoller Fach- und Führungspositionen in den unterschiedlichsten Bereichen von Wirtschaft und Industrie.

#BUES_R

hyQOPqf9DganodQC

Tobias Petersen
Personalberater
T +49 431 380074 16
M +49 171 4410422

Abteilung(en): Direct & Executive Search

Art(en) des Personalbedarfs: _des, Schleswig-Holstein

[Impressum](#)