

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Für unseren Kunden, den weltweit führenden Top-Player der Sanitärbranche, suchen wir Sie im Rahmen einer direkten Vermittlung als

Fachberater (m/w/d) Sanitärtechnik für die Industrie für das Vertriebsgebiet Ostdeutschland

Das Unternehmen:

- Europäischer Marktführer für Sanitärprodukte
- Börsennotiertes Traditionsunternehmen mit weltweiten Produktions- und Vertriebsstandorten
- Innovative und langlebige Produktlösungen für nachhaltiges Bauen
- **Arbeitsort:** Sie betreuen das Vertriebsgebiet Ostdeutschland. Bestenfalls haben Sie Ihren Lebensmittelpunkt in einer verkehrsgünstigen Metropolregion wie Berlin, Leipzig oder Magdeburg.

Vertriebsingenieur (m/w/d) Sanitärtechnik für die Industrie

(1202)

📍 Standort: Berlin 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 70000 - 110000 Euro pro Jahr

Ihre Aufgaben

- Sie beraten Kunden und Projekte in der Industrie mit dem Fokus auf Rohrleitungssysteme sowie Abwassersysteme und erhöhen somit die Präsenz der Produkte und Systeme Ihres Unternehmens
- Ihre Zielgruppen sind primär Planungsabteilungen und Planungsbüros sowie Anlagenbauer, die Ver- und Entsorgungsleitungen und Haustechnik in der Industrie planen und installieren, sowie Industriekunden mit Bedarf an Rohrleitungssystemen
- Auf Basis fundierter Kundendaten entwickeln Sie für Ihre Tätigkeit eine nachhaltige Kundenbetreuungsstrategie und planen Kundenveranstaltungen gezielt zur Pflege und zum Ausbau von Kundenbeziehungen
- Sie nutzen und schätzen modernste Planungssoftware, mit deren Hilfe Sie Ihre Kunden während der Planungs- und Ausschreibungsphase zuverlässig begleiten
- Sie übernehmen für Ihre Aufgaben die Gesamtverantwortung und arbeiten eng und aktiv mit kompetenten Kollegen aus anderen Vertriebsbereichen zusammen

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium zum Versorgungsingenieur (m/w/d) o.ä. oder über eine Weiterbildung zum staatlich geprüften Techniker (m/w/d) im Sanitärhandwerk
- Vertriebserfahrung und bestenfalls Erfahrung bei der Objektplanung und Bauleitung in der Industrie
- Kenntnisse in Planungssoftware, AutoCAD und CRM erleichtern Ihnen den Einstieg
- Sie sind eine begeisterungsfähige Persönlichkeit mit ausgeprägter Kommunikationskompetenz, Verhandlungsgeschick und Teamgeist
- Fachkompetenz gepaart mit einem sicheren Auftreten sowie ausgeprägte Reisebereitschaft, die auch regelmäßige Übernachtungen im Reisegebiet ermöglicht,

- runden Ihr Profil ab
- Idealerweise wohnen Sie in der Region Brandenburg, Berlin oder Sachsen

Ihre Benefits

- Sie erhalten eine intensive und individuelle Einarbeitung und übernehmen ein attraktives Vertriebsgebiet mit viel Potenzial
- Ein hochwertiger Firmenwagen, selbstverständlich auch zur Privatnutzung
- Ein umfangreiches Gehaltspaket in einem tarifgebundenen Unternehmen mit zahlreichen Zusatzleistungen, überdurchschnittlicher Altersversorgung und familienorientierten Leistungen
- Ihr Arbeitgeber stattet Sie mit moderner IT und Kommunikationstechnologie aus

Die Aufgabe klingt wie für Sie gemacht? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Für Rückfragen und weitere Informationen steht Ihnen unser Personalberater Tobias Petersen unter +49 431 380074 16 gerne zur Verfügung.

Die Vater pcs GmbH, ein Unternehmen der Vater Unternehmensgruppe, setzt als Partner und Dienstleister hohe Maßstäbe im Recruiting und in der Personalauswahl. In unseren Geschäftsbereichen Personalvermittlung und Executive Search unterstützen wir unsere Mandanten bei der Besetzung anspruchsvoller Fach- und Führungspositionen in den unterschiedlichsten Bereichen von Wirtschaft und Industrie.

#BUES_BL

hyQOPqf9DganodQC

Tobias Petersen
Personalberater
T +49 431 380074 16
M +49 171 4410422

Abteilung(en): Direct & Executive Search

Art(en) des Personalbedarfs: _des, Berlin

[Impressum](#)