

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Für unseren Kunden, einen führenden Top-Player im B2B-Segment der Hygienebranche, suchen wir Sie als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in einem wirtschaftlich erfolgreichen Verkaufsgebiet in Brandenburg, welches sich von der Uckermark im Norden bis in den Brehme-Spreewald/Lübben im Süden erstreckt.

Das Unternehmen

- Marktführender Premiumanbieter aus Norddeutschland mit bundesweiter Präsenz
- Jahrzehntelange Erfahrung und Expertise in der Entwicklung und Herstellung von Spezialpräparaten u.a. für die Schädlingsbekämpfung, die Desinfektion und Sanitärhygiene sowie ein breit aufgestelltes Dienstleistungsangebot für Unternehmenskunden aus unterschiedlichsten Branchen
- **Arbeitsort:** Aus dem Home-Office betreuen Sie eigenständig ein attraktives und etabliertes Verkaufsgebiet

Außendienstmitarbeiter Vertrieb (m/w/d)

(1109)

📍 Standort: Eberswalde 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 48000 - 55000 Euro pro Jahr

Ihre Aufgaben

- Nach intensiver Schulung und Einarbeitung beraten Sie als Fachberater im Außendienst Unternehmen in Bezug auf die Produkte und Dienstleistungen Ihres Arbeitgebers
- Neben der Betreuung des bestehenden Kundenstammes sind Sie auch als Sales Manager (m/w/d) für die Neuakquise und Ausweitung des Marktanteils innerhalb Ihres Verkaufsgebietes verantwortlich
- Als Kundenberater im Außendienst (m/w/d) führen Sie Verhandlungen mit Unternehmensvertretern aller Hierarchiestufen, erstellen Angebote und führen Kundenbindungsmaßnahmen durch
- Sie stehen im engen Austausch mit Ihren Teamkollegen und -kolleginnen im Innen- und Außendienst und berichten direkt an die Vertriebsleitung in der Unternehmenszentrale

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine technische oder kaufmännische Ausbildung und ausgeprägte Erfahrung im Vertrieb bzw. kaufmännischen Außendienst
- Kommunikationsstärke, Netzwerkkompetenz und eine hohe Dienstleistungsorientierung zeichnen Sie aus
- Sie verfügen über technische Affinität und besitzen den Willen zum Verkaufsabschluss
- Sie besitzen eine gültige Fahrerlaubnis und weisen eine hohe Reisebereitschaft (innerhalb der Region) auf

Ihre Benefits

- Sie erhalten eine intensive und professionelle Einarbeitung sowie fachliche Ausbildung, ehe Sie die Verantwortung für Ihr Verkaufsgebiet übernehmen
- Ein attraktives Gehaltspaket aus Fixum und Provision, vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Alters- und Krankenversicherung sowie ein Firmenfahrzeug - natürlich auch zur Privatnutzung
- Hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten und ein herausragendes Verkaufspotenzial in Ihrem Vertriebsgebiet bieten eine spannende und langfristige Perspektive
- Eine unbefristete und zukunftsichere Festanstellung bei einem gesund wachsenden und erfolgreichen Traditionsunternehmen aus dem deutschen Mittelstand

Die Aufgabe klingt wie für Sie gemacht? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Für Rückfragen und weitere

Informationen steht Ihnen unsere Beraterin **Francesca Gabriella Alrawy Albrahim** unter Tel.: **+49 160 9163 2007** gerne zur Verfügung.

Die Vater pcs GmbH, ein Unternehmen der Vater Unternehmensgruppe, setzt als Partner und Dienstleister hohe Maßstäbe im Recruiting und in der Personalauswahl. In unseren Geschäftsbereichen Personalvermittlung und Executive Search unterstützen wir unsere Mandanten bei der Besetzung anspruchsvoller Fach- und Führungspositionen in den unterschiedlichsten Bereichen von Wirtschaft und Industrie.

#BUES_BL

xv7vKOWD1lykkwqr

Francesca Gabriella Alrawy Albrahim

Recruiterin

T +49 431 380074 14

M +49 160 9163 2007

Abteilung(en): Direct & Executive Search

Art(en) des Personalbedarfs: _des, Brandenburg

[Impressum](#)